

Styrelsen har kommit till ett enhälligt beslut om att förorda att föreningen bör avveckla nätägandet och dela ut överskottet till medlemmarna. Beslut om försäljning av nätet avhandlas på en extra medlemsstämma 2020-08-16 enligt kallelse.

Skälen bakom förslaget är följande:

Föreningen har uppnått de utbyggnadsmål som tidigare satts upp.

De ca tio fastboende hushåll i Kallbygden som inte nås har en genomsnittskostnad på nära en miljon per hushåll att byggas och väldigt få fritidsboende hjälper inte kalkylen nämnvärt.

Åre Kommun har ett löfte från IP only att flertalet av dessa ska byggas. Post o Telestyrelsen har identifierat Anjanområdet och vägen till Norge som en väg som saknar mobiltäckning vilket bör ge tillgång till mobilt internet inom rimlig tid för där berörda hushåll. Styrelsen anser att föreningen inte har ekonomiska resurser för att bygga till återstående hushåll.

Finns det skäl att driva föreningen vidare säg 10 år eller mer?

Vilket är isåfall det ändamål vi fyller bättre än en kommersiell operatör?

Det finns 3 olika aktörer som påverkar priset.

1. Nätägaren dvs i dagsläget föreningen som tar ut nätavgift direkt av abonnent. Större nätägare som Telia/Skanova och IP only är också kommunikationsoperatör och belastar då internetoperatörerna med nätavgift som dessa i sin tur bakar in i priset till abonnent.

2. Kommunikationsoperatören (KO) som är den som driver aktiva utrustningen i lokala noder och tillhandahåller fysisk förbindelse från vår huvudnod till internetoperatörer. KO tar betalt av internetoperatörerna och har ingen affärsrelation med abonnent.

3. Internetoperatören som är den som abonnenten har avtal med och som ger access till internet. Har i regel ingen utrustning lokalt men förmedlar trafik som KO levererar till några få knutpunkter i landet där anslutning till nationellt/internationellt internet sker.

Idag i vårt nät så äger IP only ca 1/3 av kanalisationsrören där vår fiber är inhyrd. Pga det så tar IP only betalt av Zitius för nätet, dvs den kanalisation som IP Only äger i vårt nät. Eftersom även föreningen behöver ta betalt av medlemmarna så betalas nätavgift både via internetabonnemang och till föreningen.

Det enda vi har påverkan på är nätavgiften och möjligen kan vi omförhandla avtalet med IP only om kanalisationshyran men grundproblematiken kvarstår. Vi har sammanfattningsvis mycket liten inverkan på prissättningen till abonnent.

Det som kan göra skillnad är om vi själva efter stöd villkorens spärrperiod blir kommunikationsoperatör och internetoperatör i monopolställning. Det är ett väsentligt större åtagande än vi har idag och ska det drivas med avlönad personal är antalet abonnenter för litet för att det ska kunna bli något annat än dyrare.

Det är även en långsiktig risk med nätägandet. Dels ett risktagande för kostnader pga erosion, pågående uppfrysning av ledningar pga att de är avsevärt lättare än omgivande jord, flytt av ledning vid vägbyggen, sabotage.

Det är även på sikt ett ekonomiskt underskott. Fibernätet är byggt med stor subvention pga att det är ett stort område med få abonnenter och kan inte byggas kommersiellt. Efter 40 år eller så behöver det reinvesteras och ska den kostnaden ackumuleras behöver föreningen ta ut en betydligt högre avgift. Det är också en fråga om hur länge det går att motivera idéella insatser i en rent förvaltande situation där föreningen redan nått utbyggnadsmålen.

Riskerar vi då någon drastisk prishöjning?

Vi villkorar försäljningen med att köparen ska följa de regler som gäller för bredbandsstöd, dvs öppet nät med ett brett utbud av internetoperatörer. Prisbildningen där är tämligen likartad över landet. Ingen större skillnad mellan olika kommunikationsoperatörer och internetoperatörerna är desamma och konkurrerar med varandra. Det finns inga exempel på att någon förening som sålt sitt nät får dyrare abonnemang än någon annan. Kallbygden riskerar inte att bli sämre behandlad än något annat område.

Blir det någon utdelning av överskott till medlemmarna?

Efter en försäljning blir det en garantitid på ett år där föreningen inte får full betalning efter den löpt ut. Sedan vidtar en likvidering av föreningen och överskottet fördelas av likvidator till medlemmarna utefter betald insats. Utbetalning beräknas bli ganska många tusenlappar men helt gratis fiber blir det inte. Underskottet relativt insatsen kan dras av på blankett K12 i deklARATIONEN vilket innebär 21% avdrag.

Försäljning

Offentlig upphandling med krav på att köparen uppfyller de krav som ställs på stödmottagare. Föreningen lämnar garantitid 12 månader till köparen för eventuella brister.

Överlåta förpliktelse på köparen att ansluta förbetalda anslutningar för ej byggda hus.

Överlåta förpliktelse på köparen att överta svartfiberkontrakt.

Överlåta förpliktelse på köparen att ansvara för att kraven på stödmottagare efterlevs.

Innan försäljning

Se till att föreningen är skuldfri och har uppfyllt utlovade åtgärder.

Likvidation av ekonomisk förening

Likvidator kan föreslås av föreningen men tillsätts av Bolagsverket.

Likvidationen skall utlysas och 6 månader ges för ev. borgenärer att ställa krav.

Efter att alla kostnader betalats delas behållningen ut till medlemmarna.

Enligt stadgarna fördelas behållningen efter insats

Efter försäljning

Föreningen har efter garantitid på ett år samt likvidation upphört, medlems- och nätavgift försvinner. Ungefär samma utbud och priser som idag för tjänster i nätet.

Efteranslutning från operatör kostar ca 35000 inkl kortare tomtgräv.